

Caviro si affida a Witailer per crescere su Amazon

caviro-c1eea8fa

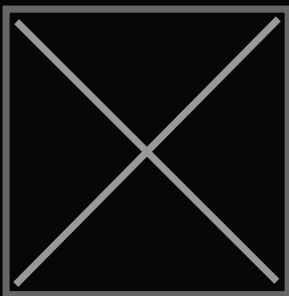
Caviro, tra le aziende leader nel settore vitivinicolo, ha deciso di affidarsi a Witailer per crescere sul canale Amazon e per proseguire la propria espansione internazionale, ad esempio in Paesi come la Germania.

Witailer, infatti, è nata nel 2017 dall'esperienza di ex Senior Manager Amazon Italia e Spagna con l'obiettivo di aiutare le aziende ad **umentare le vendite online** sul canale Amazon e su altri marketplace. Da poco parte del gruppo Retex e con un team composto da oltre 70 talenti, supporta quindi i brand con software di Analytics e Business Intelligence a comprendere lo **scenario competitivo su Amazon** e lavora in full-service per l'ottimizzazione delle attività di marketing e advertising per aumentare le vendite a livello internazionale.



"Witailer ci è sembrato il partner giusto per rafforzare la nostra strategia su

*Amazon, tanto da coinvolgerli fin da subito anche nel lavoro svolto all'estero insieme ai nostri importatori. Grazie alla profonda conoscenza del canale e alla loro professionalità abbiamo intrapreso un **percorso di crescita sia commerciale che di visibilità** per i nostri marchi di vino strategici"* ha dichiarato **Simone Enei**, Digital & E-commerce manager di Caviro.



“Crediamo fermamente che i marketplace rappresentino un’opportunità

*strategica immancabile per lo sviluppo del vino italiano in Italia e all’estero. Per questo siamo fieri di affiancare [Caviro](#), player leader nazionale per quota di mercato, nella sua crescita online in Italia ed internazionale. Il nostro è un supporto a 360°: pianificazione della **strategia online**, **massimizzazione della visibilità dei marchi e corretto storytelling** di un gruppo ai primi posti anche per sostenibilità, rispetto ambientale e responsabilità sociale. Ogni etichetta non rappresenta solo un prodotto ma un’intera cultura: per questo siamo fieri di contribuire con questo progetto alla diffusione del Made in Italy nel mondo”* ha aggiunto **Alessandro Sgobba**, Client Strategist di Witailer in Spagna ed Italia.