Startup del turismo: al via il programma CallForGrowth, candidature fino al 21/11

Al via da oggi “**CallForGrowth**”, la prima call-to-action di growITup, per mettere in contatto, in un’ottica di collaborazione aperta, le grandi imprese del Made in Italy, con promettenti Startup innovative.
Realizzata in collaborazione con **Alpitour**, la “CallForGrowth” lanciata oggi è rivolta alle migliori Startup del settore Tourism & Entertainment, ed è la prima delle call-to-action che growITup dedicherà a ciascuna delle 7 industry che meglio rappresentano l’eccellenza italiana.
Per aderire al programma le Startup devono avere **meno di 5 anni di vita** e devono aver raccolto fondi pari ad almeno 50 mila dollari. Devono essere registrate e/o gestite prevalentemente dall’Italia e interessate a raccogliere fondi superiori a 500 mila dollari.
Devono inoltre appartenere a una delle **4 macro-aree** individuate nel settore Tourism: prodotti e servizi complementari (come piattaforme per l'offerta di servizi alternativi); acquisizione e mantenimento di nuovi clienti sia nel canale tradizionale (agenzia di viaggio) sia nel canale diretto (sistemi di brokering digitale e profilazione dei clienti); nuovi canali di vendita e di comunicazione per migliorare l’esperienza dei clienti; soluzioni tecnologiche integrative (come piattaforme di pagamento digitale e di comunicazione mobile).
Per partecipare occorre presentare la propria candidatura sul sito http://www.growitup.it/apply **entro il 21 Novembre 2016.**
GrowITup svilupperà con le Startup un percorso di crescita e contaminazione articolato in tre fasi: **Connect, Engage e Scale**. Nella fase ‘Connect’ sarà costruito un matching che connetterà le Startup con i Partner di riferimento per esplorare le opportunità di crescita. Nella fase ‘Engage’ inizierà un’intensa fase di coinvolgimento dove le Startup lavoreranno con i professionisti del network di growITup e i Corporate Partner per costruire un piano di crescita del business e di sviluppo del prodotto o del servizio. Dopo la fase di coinvolgimento, inizierà la fase più importante, ‘Scale', in cui vi sarà l’opportunità per investitori aziendali e venture capitalist di investire nelle Startup promettenti e formalizzare partnership per prodotti o servizi, oppure per acquisire tecnologia e talenti.
Le Startup che supereranno la fase di screening saranno coinvolte in un workshop di selezione con i partner di growITup dove avranno la possibilità di presentare un pitch ai manager delle aziende

che promuovono l’iniziativa.