Ristorazione: come pagare online con i buoni basto di Voucherly

20240801185441shutterstock-2497107533-9b497692

Buoni pasto non più solo offline, ma anche **online**. A renderlo possibile è **Voucherly**, startup italiana **fondata nel 2023 da Francesco Bognini, founder e CTO, e da un team di under 30**, che permette al settore food - in particolare catene e ristoranti indipendenti - di gestire le transazioni con i propri clienti integrando nei propri processi l'acquisto dei buoni pasto online.

«*Voucherly offre alle catene di ristorazione e alle piccole attività la possibilità di estendere l'accettazione dei buoni pasto da parte di ristoranti sia online che fisicamente*», commenta in una nota stampa **Francesco Bognini**.

I BUONI PASTO POSSONO ESSERE USATI DIRETTAMENTE DAL TAVOLO

Voucherly permette ai ristoratori di accettare pagamenti tramite un'unica interfaccia.

«*Voucherly permette di pagare con buoni pasto online. I buoni pasto sono molti diffusi sul fisico, ma sono gestiti da diversi emettitori, portando il ristoratore a dover fare varie integrazioni per consentire il pagamento. Con Voucherly, attraverso **un'unica integrazione**, possono essere accettati tutti i pagamenti ed è possibile pagare le differenze tramite carta di credito o paypal*», spiega il founder a Mixerplanet.

Il target di Voucherly sono le catene di ristoranti o singoli locali, dato che negli ultimi anni il mondo della ristorazione ha introdotto sistemi che consentono al cliente di effettuare ordinazioni in autonomia come kiosk e pagamenti al tavolo. In questo senso, Voucherly prevede partnership strategiche con gestionali di cassa, POS digitali e sistemi di ordina e paga.

«***Ci rivolgiamo alle grandi catene** che già utilizzano i buoni pasto sul fisico ma che vogliono integralo nell'online, tramite app o sistema di pagamento al tavolo o al kiosk. Quello che fanno le catene è*

sviluppare un proprio software e usare Voucherly per il pagamento. Inoltre, ***puntiamo anche sui locali e ristoranti che vogliono implementare un pagamento al tavolo.*** *A differenza delle catene, il ristorante singolo non ha software propri, quindi Voucherly viene integrato con i sistemi di cassa permettendo di pagare al tavolo un conto aperto*», continua Bognini.

L'obiettivo è quello di crescere entro il 2025, raggiungendo sia catene che locali singoli. «*A fine 2025 prevediamo di raggiungere 7* ***grandi catene e circa 80 locali***», conclude il CTO.