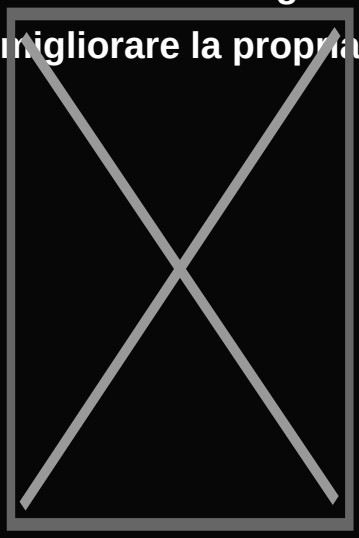
Caffe? Moak: Paolo Rovelli nuovo Chief Export Sales Officer

dsc-6376-da3389c0

E' Paolo Rovelli il nuovo Chief Export Sales Officer di Caffe? Moak, l'azienda siciliana che negli ultimi anni ha intrapreso un percorso di crescita teso a migliorare la propria presenza sul mercato mondiale.



Laureato in Economia e Gestione delle Imprese, Rovelli si e? formato nella storica torrefazione triestina Hausbrandt Trieste 1892 S.p.A., nella quale ha rivestito, nel corso di 16 anni, ruoli di importanza nello sviluppo di nuovi mercati sino a diventare Head of Export Department. Tra i primi risultati cui ha contribuito, nel proseguimento dell'internazionalizzazione aziendale, e? stata **l'acquisizione, in sinergia con Caffe? Moak Trading, della societa? emiratina "Caffe? Milano"**, con sede in Dubai, specializzata nella distribuzione di miscele di alta qualita? nel mercato territoriale, cosi? garantendo la presenza di Caffe? Moak anche negli Emirati Arabi Uniti.

"*L'ingresso di Paolo in azienda e? stato sin da subito fattivo e di valore: ha portato a termine importanti operazioni commerciali internazionali con una immediatezza e sintonia con il team come se fosse da sempre parte dell'azienda. E? un professionista di spessore e sono sicuro che dara? un*

contributo importante grazie alla sua lunga e comprovata esperienza nel mercato internazionale del caffe?, in particolare nei settori Ho.Re.Ca., GDO, e-commerce", ha commentato **Alessandro Spadola** , CEO di Caffe? Moak.

"*Amo il caffe? in ogni sua espressione e sono orgoglioso di essere entrato a far parte di Caffe? Moak: ho potuto apprezzare* ***un'azienda all'avanguardia, con un team di professionisti altamente qualificati e motivati****. Sono convinto che ci siano grandi potenzialita? di crescita e di sviluppo e che insieme potremo creare la giusta squadra per vincere le sfide piu? ambiziose*", ha aggiunto Rovelli.